

KBC rachète Richelieu Finance

La filiale de gestion privée du groupe bancaire KBC rachète 100 % du capital de la société de gestion indépendante Richelieu Finance.

Une des figures historiques des boutiques indépendantes françaises, Richelieu Finance, a décidé de rejoindre le groupe belge KBC. C'est l'entité de gestion privée du groupe bancaire, à savoir KBL European Private Bankers, qui rachète 100 % du capital de la société française pour un montant non public et qui en fait ainsi son bras armé en gestion privée dans l'Hexagone. Le capital de Richelieu était jusqu'ici détenu à près de 75 % par son fondateur, Gérard Augustin-Normand, et le reste par ses collaborateurs.

« Nous connaissons le groupe KBC depuis un certain temps déjà et c'est tout naturellement que nous nous sommes tournés vers lui au moment où nous avons songé, il y a quelques mois, à nous adosser à un partenaire. Celui-ci, et c'est important, partage notre philosophie de l'investissement et respecte notre indépendance d'esprit. C'est pour moi un gage de pérennité de notre société », explique Gérard Augustin-Normand, président de Richelieu Finance. Il ajoute que « le fait que l'entité KBL France [NDLR : la société de gestion privée de KBL dans l'Hexagone] prenne la marque de Richelieu Finance est un signe de la confiance du groupe KBC dans la notoriété et qualité de notre société ». KBL France, qui avait acquis en 2003 le portefeuille de clients privés d'Aurel Leven Gestion, va ainsi accélérer son développement sur le marché français où il dispose maintenant d'en-

cours de près de 6 milliards d'euros. Un élément clef pour les investisseurs, « l'équipe de gestion actuelle de Richelieu et moi-même allons continuer à gérer nos fonds, sans changement de style », souligne le fondateur de Richelieu, qui, ancien agent de change, estime que le temps de laisser de côté la gestion et les marchés pour d'autres tâches n'est pas encore venu.

6 nouveaux produits prévus

« Dans le cadre du développement à venir de notre gamme, d'autres professionnels vont bientôt nous rejoindre pour ce nouveau projet de développement. A cet égard, l'adossement à KBC va nous permettre d'être davantage présent sur les nouvelles idées d'investissement ou zone géographique sur lesquelles nous souhaitons nous développer », explique Gérard Augustin-Normand. La société compte commercialiser cette année 6 nouveaux produits, luxembourgeois, et dont certains sont sur le point d'être lancés. Le gestionnaire d'actifs veut notamment ouvrir un fonds d'actions internationales, un fonds obligataire et un fonds de trésorerie régulière. Une diversification bienvenue au moment où la société est pénalisée par son positionnement historique sur le segment, très attaqué actuellement, des petites et moyennes valeurs. Il attend de son nouveau partenaire une nouvelle impulsion commerciale, et une poursuite de son développement sur le segment des conseillers en gestion de patrimoine. Un adossement, signe de solidité, qui vise aussi à redonner confiance aux clients par ces temps troublés.

NESSIM AIT-KACIMI